



Unsere Industriepartner

Im System sind mittlerweile mehrere tausend Produktpakete der führenden Hersteller integriert, die *mobile offer* maßgeblich unterstützen und fördern. Hinzu kommen alle notwendigen, im Handwerk üblichen Eigen- und Fremdleistungen, die ebenfalls fertig hinterlegt und natürlich auf Wunsch angepasst und erweitert werden können.

Eine komplette Liste, inklusive unserer Großhandels- und Softwarepartner finden Sie unter: mobile-offer.de/partner.



mobile offer



4.

Passen Sie das Programm in Design, Technik und Preisen Ihrem Unternehmen an

Ohne großen Einrichtungsaufwand ist *mobile offer* innerhalb von ca. nur einer Stunde mit Ihren Preisen startbereit. Bei Bedarf kann das System aber auch einfach ergänzt und in allen Belangen individuell angepasst werden.

Über eine offene DATANORM-Schnittstelle können Sie Ihre Einkaufspreise, sprich die Großhandelspreise der *mobile offer*-Großhandelspartner oder der GC-Gruppe und die der Direktlieferanten einlesen und auch nach Belieben eigene Artikel und Stücklisten hinzufügen und ebenfalls konfigurieren.

Über den Programmteil „Individualisierung“ können Sie, wenn Sie wollen, die hinterlegten Berechnungsparameter, Texte, Stücklisten, Artikel, Lohnminuten und natürlich die Preise und die Kalkulation komplett nach Ihren Bedürfnissen anpassen.

Die Oberfläche des Konfigurators können Sie individuell Ihrem Unternehmensdesign anpassen und zum Beispiel Ihr Firmenlogo einbinden.

Erstellen Sie individuelle Angebote in nur 10 Minuten



mobile offer GmbH
Bismarckstraße 120-142
47057 Duisburg

Tel.: 0203 - 306-4610
Fax: 0203 - 306-4619
E-Mail: info@mobile-offer.de

mit dem SHK-Haustechnik-Konfigurator

... für Heizung oder Bad,
egal wie komplex

... direkt vor Ort,
bei Ihrem Endkunden



2.

Vor Ort beim Kunden können Sie verschiedenste Optionen durchspielen

Durch die konfigurative und sehr einfach zu handhabende Zusammenstellung von Artikeln und Stücklisten erstellen Sie Ihrem Kunden nicht nur einfach ein Angebot: Sie können mit ihm gemeinsam verschiedenste Alternativen von Technologien oder Bauformen durchspielen.

Immer können Sie dabei spontan neben dem Nutzen auch die Kosten darstellen. Im Dialog mit Ihrem Kunden können Sie so dessen Wünsche und Anforderungen immer genauer herausarbeiten, bis Sie praktisch spielerisch eine optimale Lösung gefunden haben.

Der Preis rückt dabei in den Hintergrund, denn Sie können Ihrem Kunden spontan Alternativen bieten und diese in Vor-/Nachteilen und Kosten darstellen. Statt „wilde Rabatte“ geben zu müssen, behalten Sie Ihren Deckungsbeitrag immer im Auge.

Das Angebot wird für den Endverbraucher anschließend nicht als Stückliste, sondern mit funktionalen und für Endverbraucher verständlichen Beschreibungen der Leistungsblöcke optisch hochwertig ausgegeben.



3.

mobile offer – Eine Oase in der Service-Wüste

Die Angebote können Sie mit *mobile offer* nun direkt vor Ort beim Endkunden erstellen, sodass Sie Ihren Endkunden schneller und besser bedienen können als jeder Internet-Konfigurator oder Ihr Wettbewerber.

Zudem entfällt die lästige, heute sonst übliche Nacharbeit des Kundentermins: Das zeitraubende Schreiben des Angebotes im Büro!

Es eröffnen sich völlig neue Möglichkeiten in der Organisation Ihres Betriebes für Sie:

So ermöglicht *mobile offer* erstmalig die professionelle Strukturierung Ihres Vertriebsprozesses und die Einrichtung einer modernen Vertriebsorganisation!

Ihre Vertriebsmitarbeiter werden in ihrer Aufgabe bestens unterstützt. Ohne langwierige Rückfragen im Büro oder bei Herstellern und Großhändlern ist es diesen möglich, vollkommen eigenständig und einheitlich Angebote mit *mobile offer* zu erstellen und das vollständig abgestimmt auf Ihre Art Anlagen oder Bäder zu konzipieren und auf Ihr Produkt-Portfolio und Ihre Kalkulation.

1.

mobile offer hilft Ihnen, Ihre Angebote in kürzerer Zeit zu erstellen

Mit *mobile offer* dem SHK-Haustechnik-Konfigurator, der den bekannten Auto-Konfiguratoren nachempfunden ist, erstellen Sie Angebote auf Knopfdruck. Anstatt mühselig einzelne Artikel zusammenzustellen, stellen Sie das Angebot aus über 7.000 integrierten Stücklisten bestehend aus ca. 30.000 Unterpositionen/Artikeln über eine Art Fragenkatalog und der hinterlegten Logik automatisch und rasend schnell zusammen. Für alle Artikel sind Montagezeiten hinterlegt und selbstverständlich werden sie ständig aktuell gehalten.

So benötigen Sie für die Erstellung eines komplexen Angebotes Kesseltausch oder Bad z. B. nur 10 – 30 Minuten!

Da auf Basis realer Produktdaten gearbeitet wird, erhalten Sie nicht nur die notwendige Preissicherheit, sondern automatisch auch eine digitale Stückliste im Hintergrund. **Die Angebote können mittels genormter Schnittstellen mit allen Detailinformationen in Ihre Handwerker-Software eingelesen und dort weiter verarbeitet werden.** Sie steigern Ihre Effizienz also nicht nur im Bereich Vertrieb und Angebotserstellung, sondern auch in den nachgelagerten Prozessen, wie Bestellwesen, Aufmaßerfassung und Nachkalkulation. Konfiguriert werden können neben „Heizung und Bad“ auch ganze Neubauten und Komplett-Sanierungen, bis hin zu kleinen Mehrfamilienhäusern und den gängigen BAFA-geförderten Hybrid-Anlagen.